

# Point de Vente PRO

2014

## Pour une gestion approfondie de votre magasin

C'est le logiciel de gestion haut de gamme pour tous les professionnels du commerce : en plus des fonctions traditionnelles d'encaissement et de suivi de la clientèle, vous pouvez travailler en réseau et profiter d'une gestion de stocks en multi-dépôts.

## LES 5 POINTS CLÉS

### Facilitez vos encaissements quotidiens

Profitez d'un écran de caisse intuitif, personnalisable à vos couleurs et selon vos préférences de travail. Encaissez vos clients en quelques clics grâce au mode écran tactile.

### Organisez efficacement vos combinaisons d'articles

Déclinez vos articles selon 3 critères de votre choix (ex : taille, matière, couleur) afin de gérer simplement vos gammes. Puis visualisez votre stock par article ou par gamme.

### Créez plusieurs dépôts de stockage

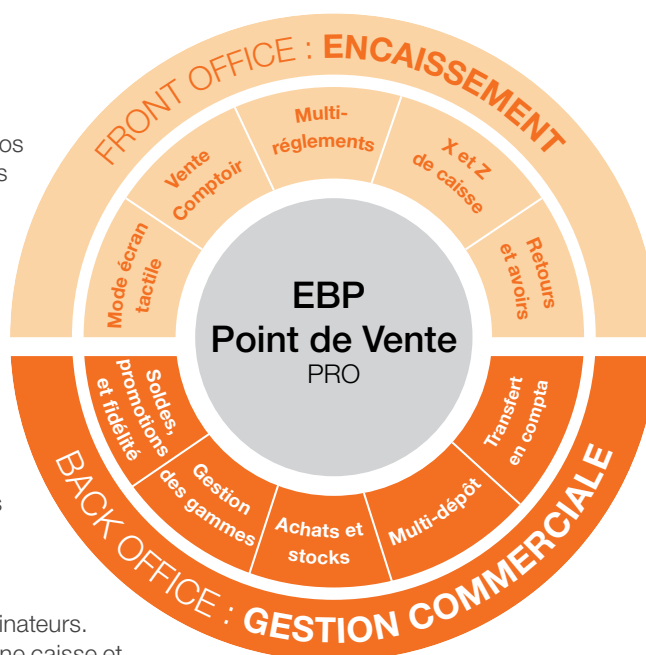
Les possibilités sont multiples : transfert de dépôt à dépôt pour pallier une rupture de stock, définition de plusieurs dépôts (magasins, vente sur Internet)...

### Travaillez à plusieurs et à distance

Grâce au mode réseau, installez votre logiciel sur plusieurs ordinateurs. Si vous travaillez à distance, vous avez la possibilité d'ouvrir une caisse et de centraliser les informations de vos différentes caisses\*.

### Transférez en quelques clics vos données en comptabilité

Transformez vos factures et règlements en écritures comptables et transférez-les dans votre logiciel de comptabilité. Vous pouvez également les envoyer à votre Expert-Comptable, au format de son logiciel\*\*.



\*Grâce à la fonction RDS (Remote Desktop Services), service proposé par Microsoft® Windows Server, licence à acquérir séparément du logiciel EBP.

\*\*EBP, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADORDORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM, INFORCE.



# ZOOM sur les fonctions clés

	Inventaire	Entrées	Sorties	Stock Actuel	Commandes Client	Commandes Fournisseur	Stock Visuel	P.M.P.
		42.00	39.00	3.00			3.00	27.20

	Entrées	Sorties	Stock Actuel
Inventaire			3.00
décembre 2012		3.00	2.00
janvier 2013	20.00	4.00	18.00
février 2013		3.00	15.00
mars 2013			15.00
avril 2013		6.00	9.00
mai 2013		2.00	7.00
juin 2013	5.00	5.00	7.00
juillet 2013	10.00	6.00	5.00
août 2013		6.00	5.00
septembre 2013		2.00	3.00
octobre 2013			3.00
novembre 2013			3.00
TOTAL	42.00	39.00	3.00

Gérez votre commerce de A à Z : de l'encaissement jusqu'à la gestion de vos différents dépôts



## PROFITEZ D'UN SYSTÈME D'ENCAISSEMENT PUISSANT

### Encaissez vos clients rapidement et en toute simplicité

Associez votre logiciel à un écran tactile ou reliez un clavier et une souris. Scannez les étiquettes codes barres de vos articles. Evitez les ressaisies et diminuez ainsi le temps d'attente en caisse. Satisfaction client garantie !

### Personnalisez votre caisse

Choisissez les fonctions de caisse dont vous avez besoin au quotidien et paramétrez votre écran de vente. Afin de diffuser largement les informations clés de votre commerce, servez-vous de vos tickets de caisse en y insérant votre logo, votre adresse, vos heures d'ouverture... Pour plus de sécurité, mettez en place un système de verrouillage manuel ou automatique.

### Gérez plusieurs modes de règlement

Offrez la possibilité à vos clients de régler leurs achats avec différents moyens de paiements (carte bleue, chèque, espèces...). Editez des factures à la demande.

## OPTIMISEZ LA GESTION DE VOS GAMMES

### Gérez les différentes combinaisons d'articles

Déclinez vos articles en fonction de 3 critères adaptables selon votre activité. Vous travaillez dans le secteur du textile ? Déclinez toutes les tailles, couleurs et matières de vos articles. Vous êtes caviste ? Optez pour une répartition par appellation/domaine/millésime.

### Déclinez-les en quelques clics

Créez votre article de référence « robe d'été » et rattachez à cette référence la déclinaison qui lui convient. Par exemple, la « robe d'été » est disponible en 3 couleurs, 5 tailles et 2 matières. Le logiciel crée ensuite automatiquement les 30 combinaisons d'articles possibles !

### Suivez les ventes de vos collections

Editez un document vous permettant d'analyser les écarts entre les quantités achetées et les quantités vendues, sur trois périodes différentes. Ainsi, vous analysez les mois les plus propices aux ventes selon la collection choisie.

## ■ GÉREZ PLUSIEURS DÉPÔTS DE STOCKAGE

### Gérez le multi-dépôt dans l'ensemble de votre chaîne commerciale

Lors de la réception d'une commande fournisseur, dispatchez les articles dans le dépôt de votre choix. Au moment d'honorer une commande client, choisissez le dépôt dans lequel vous prendrez la marchandise. En cas de rupture de stock, le logiciel propose des solutions de transfert.

### Réalisez votre inventaire en quelques clics

Faites un état précis de vos marchandises au global ou pour chaque dépôt. A la validation du document, les stocks sont automatiquement mis à jour.

### Editez des statistiques détaillées

Pour un article donné, visualisez le stock contenu dans chaque dépôt ou au global, les mouvements de stock ou encore l'état de réapprovisionnement.

## ■ DYNAMISEZ VOS VENTES

### Développez la fidélité client

Mettez en place une stratégie de fidélisation efficace se basant, selon votre choix, sur un nombre de point, un chiffre d'affaires ou un nombre de passages en caisse... Ainsi, lors de l'encaissement, le logiciel alimente automatiquement les points fidélité associés au compte du client.

### Partez à la conquête de nouveaux clients

Donnez la possibilité à vos clients d'acheter des chèques cadeaux. Ils pourront ainsi les offrir à leur proche. Un bon moyen de vous faire connaître !

### Gérez vos soldes et promotions

Rythmez votre activité commerciale en fonction des saisons et des événements. Définissez dans votre logiciel les remises accordées et la période concernée. Lors de l'impression du ticket de caisse, éditez un ticket supplémentaire pour communiquer sur un article ou une offre commerciale !

## ■ PROFITEZ D'INDICATEURS CLÉS POUR ANALYSER VOTRE ACTIVITÉ

### Visualisez l'essentiel de votre business grâce au tableau de bord

Dès l'ouverture du logiciel, le tableau de bord vous indique les commandes à traiter, les articles les plus vendus, vos meilleurs clients... Vous avez aussi un aperçu de votre trésorerie : les paiements en retard et à venir, l'évolution de votre chiffre d'affaires...

### Affinez vos analyses pour plus de précision

Editez des statistiques pré-paramétrées portant sur vos articles, clients et fournisseurs. Analysez votre chiffre d'affaires par tranche horaire, vendeur, code postal...

Précisez votre analyse en appliquant des filtres : choix de l'article, du fournisseur, de la période, du commercial...

### Donnez de la mobilité à vos données

Avec notre service de mobilité Reports On Line<sup>(1)</sup>, publiez, partagez et consultez à distance les données de votre logiciel sur tablette, smartphone ou ordinateur. Pratique si vous êtes amené à vous déplacer dans vos différents magasins !

(1) Inclus dans le service PRIVILEGE ou PREMIUM ou payable annuellement.



# Fonctions Principales

Logiciel 2 en 1 : Gestion Commerciale + Encaissement

## Caractéristiques générales

- Personnalisation des listes et de tous les modèles d'impression
- Outil de sauvegarde multi-supports et restauration des données
- Gestion des utilisateurs avec définition des droits
- Tableau de bord (CA journalier, indice de vente, fréquentation/CA)
- Consultation et filtrage des tickets : en attente, en compte, réglés, transférés en factures
- Solvabilité, localisation clients et calcul d'itinéraire avec société.com, manageo, bilansgratuits.fr, mappy, yahoo France, Bing\*.
- Version réseau (en option)

## ■ Encaissement (Front Office)

- Personnalisation de l'écran de vente
- Mode écran tactile
- Mode RDS\*\*

### Gestion des ventes comptoir

- Saisie des articles
- Ventes en attente
- Gestion des articles liés pour les ventes additionnelles
- Modification du mode de règlement sur un ticket validé
- Ventes en compte
- Gestion des retours articles et des avoirs
- Multi-règlements : carte bancaire, chèque, espèces, ticket restaurant, bon d'achat, chèque cadeau, avoir
- Regroupement de tickets en facture
- Gestion des abonnements
- Visualisation des stocks par dépôt
- Statistiques sur les bons d'achats et chèques cadeaux
- Saisie du code postal à chaque saisie de ticket (édition de statistiques)
- Edition de ticket sans prix avec le détail des articles (ticket cadeau)
- Tri des articles par famille sur le ticket de caisse
- Impression automatique d'une facturette à chaque vente (en plus du ticket)
- Edition de tickets supplémentaires (offre promotionnelle, nouveau produit...)

### Caisse

- Verrouillage de la caisse, manuel ou automatique
- Suivi du fond de caisse
- Mouvements de caisse avec la création de types de mouvements de caisse
- Clôture de caisse avec déclaration des montants en caisse, impression du Z de caisse et du Z de caisse consolidé (regroupement des tickets de plusieurs caisses)
- Impression du X de caisse, journal de caisse

### Suivi des clients

- Saisie du multi-règlements pour les ventes en compte
- Remise en banque automatique des paiements CB

## ■ Gestion Commerciale (Back Office)

### Gestion des fichiers

- Nombre de dossiers : 10
- Fichiers clients, commerciaux, articles
- Gestion des codes-barres à prix et poids variables

### Gestion des achats et des ventes

- Devis, commandes, bons de livraison, factures
- Gestion de la DEEE
- Gestion de l'éco-contribution ameublement
- Recherche sur les lignes de pièces : numéro de série, code article...
- Saisie déportée des devis, commandes, bons de livraison et factures
- Transferts et regroupements de pièces
- Facturation HT ou TTC
- Gestion multi-devises, multi-échéances
- Livraison/réception globale ou partielle des commandes avec gestion des reliquats
- Gestion des remises articles ou clients avec choix de la priorité
- Multi-facturation périodique
- Grille tarifaire par client
- Gestion des soldes et promotions
- Relance clients personnalisée
- Recherche des articles par référence fournisseur dans les pièces d'achat et les pièces de vente
- Impression des étiquettes avec prix normal et prix soldé
- Consultation des tickets de caisse
- Remise en banque centralisée : Back et Front Office
- Virements et prélèvement SEPA
- Contremarque : détection de commandes clients à livrer suite à la réception de commandes fournisseurs
- Réserve d'articles en rupture de stock avec versement d'arrhe ou d'acompte

### Gestion des stocks

- Bons d'entrées, bons de sorties
- Fabrication des articles composés
- Saisie de l'inventaire complet
- Inventaire tournant : sélection d'une liste d'articles à inventorier
- Gestion des stocks en multi-dépôts
- Transfert de dépôt à dépôt
- Statistiques articles détaillées par dépôt ou pour tous les dépôts
- Génération automatique de bon de transfert lors de rupture de stock

### Gestion des gammes

- Déclinaison des articles selon 3 critères personnalisables
- Visualisation du stock par article ou par gamme d'articles
- Résultats des ventes par collection Gestion de la Relation Client
- Rattachement des actions d'un client à une affaire

### Fidélité client

- Historique de la fidélité par client
- Gestion des cartes de fidélité (par point, par

chiffre d'affaires, par nombre de passages en caisse)

- Calcul du CA hors promotion
- Gestion des remises, articles offerts, bons d'achat
- Chèques cadeaux
- Envoi de SMS via des partenaires\* : Eco.sms, SMS Envoi, SMS to b (hors coût de SMS)
- Sélection et exclusion des articles concernés par la fidélité client (en cas de promotion...)

### Statistiques

- Consultation des statistiques depuis la fiche tiers et la fiche article
- Palmarès des articles, meilleurs vendeurs
- Activité du magasin par tranche horaire et par vendeur
- Panier moyen, indice de vente
- Statistiques globales illustrées par un graphique (tableau de bord)

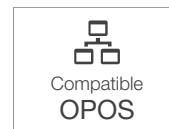
### Import/Export des fichiers

- Génération de fichiers PDF avec envoi par e-mail depuis toutes les éditions et exportations au format EXCEL®, JPEG, TIFF, HTML, RTF
- Transfert en comptabilité des factures, tickets de caisse et mouvements de caisse au format du logiciel de l'Expert-Comptable : EBP, PTOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, COMX (Winner et AS400), OEL, QUADRATUS, ISAGHI, AZUR, CADORDORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUL
- Imports et exports paramétrables des fichiers articles, familles d'articles, clients, fournisseurs et contacts
- Lien e-Commerce\* Oxatis : envoi des articles/clients vers le site Web puis récupération automatique des commandes en ligne sur le logiciel EBP

### Périphériques compatibles

Afin de vous permettre de travailler dans des conditions optimales, EBP Point de Vente PRO est compatible avec de nombreux matériels et périphériques de caisse.

Vous pouvez ainsi le relier aux appareils que vous utilisez couramment (imprimantes tickets, lecteur TPE, tiroirs-caisse...) et profiter d'une véritable synergie dans votre gestion.



Notre logiciel est également compatible avec la norme OPOS et fonctionne donc avec l'ensemble des périphériques de cette norme. Parmi les marques compatibles : EPSON, TOSHIBA, AURES, METROLOGIC, ZEBRA

Pour connaître la liste détaillée des périphériques compatibles, consultez notre site : [www.ebp.com](http://www.ebp.com)

\*Nécessite la souscription à au service PRIVILEGE ou PREMIUM.

\*\*En option, Remote Desktop Services (RDS) est un service proposé par Microsoft® Windows Server, licence à acquérir séparément du logiciel EBP.

### Configurations Minimales Requises :

- Processeur : Intel P4 2 GHz ou supérieur
- Mémoire : 2 Go
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits<sup>(1)</sup>
- Espace disque libre : 2 Go

(1) Excepté pour le Front Office : écran supportant une résolution de 800\*600

### Systèmes d'exploitation supportés :

- Windows XP® SP3
- Windows Vista® SP1 32 bits et 64 bits
- Windows® 7 32 bits et 64 bits
- Windows® 8 32 bits et 64 bits

Windows XP®, Vista®, 7 et 8 sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.



EBP INFORMATIQUE SA • Rue de Cutesson - ZA du Bel Air BP 95 • 78513 Rambouillet CEDEX  
Tél : 01 34 94 80 00 • Fax : 01 34 85 62 07 • [www.ebp.com](http://www.ebp.com)